

Snel, makkelijk en eenvoudig toe te passen

DOOR: HENK POKER

No nonsense en afspraak is afspraak. Dat zegt Meindert Bruinsma, directeur-eigenaar van AKSOS, wanneer hij zijn kantoor duidt. Diezelfde woorden zijn volgens hem ook van toepassing op Speedbooks®, specialist in rapportagesoftware, waar AKSOS al vele jaren gebruik van maakt. “Ik kan het iedereen aanraden, de rapportagesoftware van Speedbooks is snel, biedt diverse mogelijkheden en is makkelijk hanteerbaar.”

AKSOS, met vestigingen in Leeuwarden, Groningen en Zwolle, is op diverse terreinen van de accountancy actief. Naast het normale accountancywerk is dat assurance, corporate finance, financial services en HRM, inclusief werving en selectie voor klanten. “We hebben alle diensten in huis waar de moderne ondernemer om vraagt,” zegt Bruinsma. Hij is zelf afkomstig vanuit de Big Four en ontdekte in die periode al dat met name MKB'ers sterk behoefte hebben aan informatie en advies. “Vanaf de start van AKSOS, in 1998, doen we daarom aan tussentijdse begeleiding en kijken we samen met de ondernemer naar de toekomst. Dat betekent dat je gedwongen wordt om na te denken welke besluiten goed zijn voor het bedrijf. En dat vertaalt zich over het algemeen naar betere cijfers.”

OPLOSSING

Om dat allemaal inzichtelijk en helder te maken was in die tijd nog niet zo

makkelijk. Maar, toen Bruinsma in contact kwam met Speedbooks®, bleek de oplossing dichterbij dan gedacht. “Lume Paulusma van Speedbooks® vertelde over de manier waarop zijn softwarepakket die cijfers kon presenteren. Snel, makkelijk en eenvoudig toe te passen. Dat wilde ik wel eens met eigen ogen zien. We maakten een koppeling met een boekhouding en binnen no-time rolde de rapportage eruit.”

“ZELF BEN IK VOORAL CIJFERMATIG INGESTELD, MAAR MIJN KLANTEN JUIST MEER VISUEEL”

“Wat ze beloven maken ze waar,” gaat Bruinsma verder. “Zelf ben ik vooral cijfermatig ingesteld, maar mijn klanten juist meer visueel. Dat kan uitstekend met de oplossingen van Speedbooks®. Grafieken, staafdiagrammen, noem maar op,

de klant ziet meteen hoe hij er voor staat en waar hij naartoe gaat.”

INFORMATIE

Met dank aan Speedbooks® is AKSOS in staat haar klanten tijdig van de juiste informatie te voorzien, “waarbij de prijs-kwaliteitverhouding prima in orde is,” geeft Bruinsma aan. “Goed en slagvaardig adviseren is belangrijk in dit vak. Daar liepen we mee voorop en die voorsprong willen we graag vasthouden.”

Lume Paulusma van Speedbooks® kan zich het eerste gesprek met Bruinsma nog goed herinneren. “AKSOS was op zoek naar snelheid en mogelijkheden voor grafische overzichten. Dat kan bij Speedbooks, we maken cijfers snel inzichtelijk, met gebruik van mooie grafieken. Precies datgene wat AKSOS voor haar klanten van belang vindt.”

www.speedbooks.com □

